

# RappiBank, la plataforma de medios de pago más ágil de latinoamérica

El caso de éxito de Rappi



# ¿Qué es Rappi?

Rappi es una multivertical latinoamericana con oficinas principales en Colombia, México y Sao Paulo. Fundada en 2015, hoy tiene presencia en más de 200 ciudades en 9 países de la región. Dentro de sus verticales más destacadas se encuentran : Restaurantes, Supermercado, Tiendas de Conveniencia, Farmacia, Servicios Financieros e E-Commerce entre otros.

**+11M descargas de su app**

**+10M de usuarios activos al mes**

**+200k repartidores activos al mes**

**9 países donde está presente**

**+200 ciudades donde está presente**

**+85k aliados en todas las verticales**



■ 1ª Oleada

■ 2ª Oleada

■ 3ª Oleada

## ¿Qué es RappiBank?

RappiBank es la vertical de servicios financieros de Rappi que permite comercializar opciones como tarjetas de débito o crédito gracias a la alianza entre Rappi, Minsait Payments como socio tecnológico a nivel regional y distintas entidades financieras a nivel local en la mayoría de países donde Rappi está presente y cuyo lanzamiento se realizará por fases.

# ¿Qué funcionalidades ofrece RappiBank?



Tarjetas de crédito y de débito VISA internacional, físicas y virtuales



Transferencias P2P inmediatas



Pago de recibos: luz, agua, Netflix...



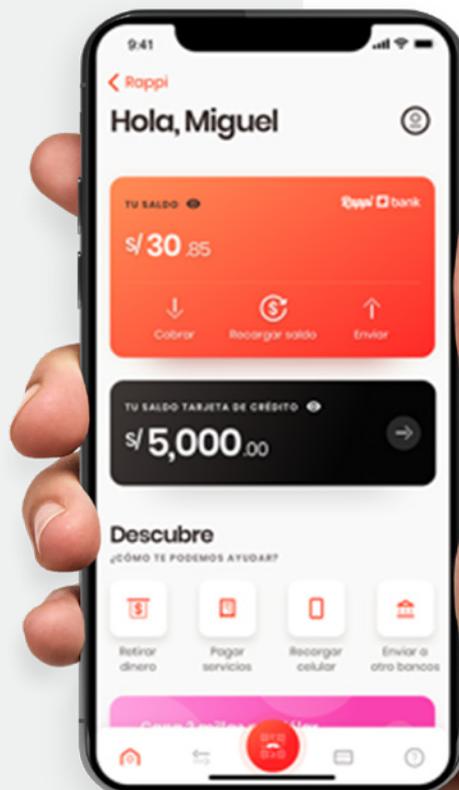
App pionera en pago móvil con ApplePay en México



Pagos con QR



Disponibilidad para retirada de efectivo en cajeros



Reto:

# Lograr la salida al mercado en distintas geografías con crédito y débito en un time to market récord

---

Minsait Payments es la plataforma de procesamiento de tarjetas capaz de lanzar tarjetas de crédito y de débito en un time to market récord, de una forma ágil, permitiendo a Rappi:

- Ofrecer tarjetas, tanto de crédito como de débito, a una gran base de clientes
- Contar con una plataforma capaz de soportar una importante evolución en cuanto a volumen del parque de tarjetas
- Ganar flexibilidad para la incorporación de nuevos países en siguientes oleadas

“

La colaboración entre Rappi y Minsait Payments nos permite salir al mercado en México, Colombia y Perú en menos de 6 meses, siendo esta una de las principales prioridades del proyecto. La agilidad y rapidez en el time to market son esenciales para una fintech como Rappi.”

**Juan Pablo Ortega**

Co-Founder

“

Mediante la emisión de tarjetas buscamos ofrecer a la gran comunidad de Rappi medios de pago ágiles, eficientes y con reducidos costes.”

**Simón Borrero**

CEO & Co-Founder

# Minsait Payments, la solución clave en la flexibilidad de RappiBank

---



Nuestro conocimiento y experiencia permiten simplificar el proyecto de implantación y acortar los plazos.



Nuestra metodología facilita la definición de producto incremental y alcanzar el mejor time to market.



Nuestro servicio está localizado y contempla la funcionalidad y la normativa requeridas en cada país.



Nuestras soluciones evolucionan continuamente de la mano de las tendencias del mercado, incorporando en este caso la operativa ApplePay.



Nuestro modelo de gestión gobierna a todos los participantes, controla el plan de trabajo y, llegado el caso, es totalmente adaptable para abordar replanificaciones.

# ¿Quieres conocer más acerca de nuestras soluciones de medios de pago?

Escanea este QR:



O, si lo prefieres, dirígete a este enlace:  
<https://mediosdepago.minsait.com/es>

---

Avda. de Bruselas 35  
28108 Alcobendas  
Madrid (Spain)  
T +34 91 480 50 00

[minsait.com](https://minsait.com)