

RappiBank, la plataforma de medios de pago más ágil de latinoamérica

El caso de éxito de Rappi



¿Qué es Rappi?

Rappi es una multivertical latinoamericana con oficinas principales en Colombia, México y Sao Paulo. Fundada en 2015, hoy tiene presencia en más de 200 ciudades en 9 países de la región. Dentro de sus verticales más destacadas se encuentran : Restaurantes, Supermercado, Tiendas de Conveniencia, Farmacia, Servicios Financieros e E-Commerce entre otros.

+11M descargas de su app

+10M de usuarios activos al mes

+200k repartidores activos al mes

9 países donde está presente

+200 ciudades donde está presente

+85k aliados en todas las verticales



- 1ª Oleada
- 2ª Oleada
- 3ª Oleada

¿Qué es RappiBank?

RappiBank es la vertical de servicios financieros de Rappi que permite comercializar opciones como tarjetas de débito o crédito gracias a la alianza entre Rappi, Minsait Payments como socio tecnológico a nivel regional y distintas entidades financieras a nivel local en la mayoría de países donde Rappi está presente y cuyo lanzamiento se realizará por fases.

¿Qué funcionalidades ofrece RappiBank?



Tarjetas de crédito y de débito VISA internacional, físicas y virtuales



Transferencias P2P inmediatas



Pago de recibos: luz, agua, Netflix...



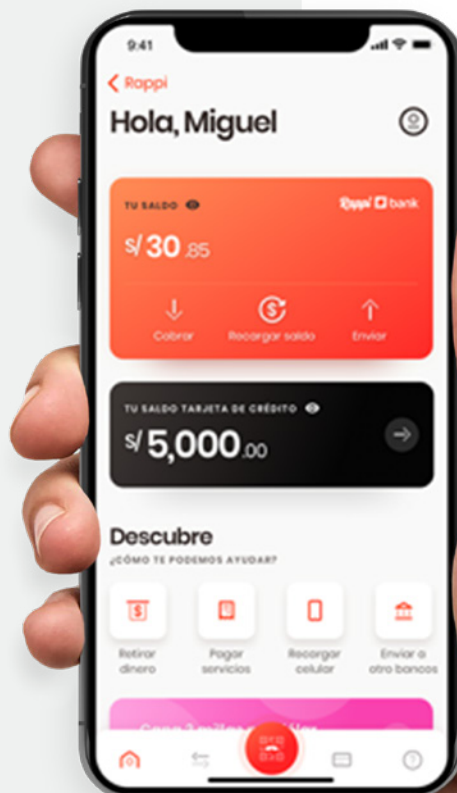
App pionera en pago móvil con ApplePay en México



Pagos con QR



Disponibilidad para retirada de efectivo en cajeros



Reto:

Lograr la salida al mercado en distintas geografías con crédito y débito en un time to market récord

Minsait Payments es la plataforma de procesamiento de tarjetas capaz de lanzar tarjetas de crédito y de débito en un time to market récord, de una forma ágil, permitiendo a Rappi:

- Ofrecer tarjetas, tanto de crédito como de débito, a una gran base de clientes
- Contar con una plataforma capaz de soportar una importante evolución en cuanto a volumen del parque de tarjetas
- Ganar flexibilidad para la incorporación de nuevos países en siguientes oleadas

“

La colaboración entre Rappi y Minsait Payments nos permite salir al mercado en México, Colombia y Perú en menos de 6 meses, siendo esta una de las principales prioridades del proyecto. La agilidad y rapidez en el time to market son esenciales para una fintech como Rappi.”

Juan Pablo Ortega

Co-Founder

“

Mediante la emisión de tarjetas buscamos ofrecer a la gran comunidad de Rappi medios de pago ágiles, eficientes y con reducidos costes.”

Simón Borrero

CEO & Co-Founder

Minsait Payments, la solución clave en la flexibilidad de RappiBank



Nuestro conocimiento y experiencia permiten simplificar el proyecto de implantación y acortar los plazos.



Nuestra metodología facilita la definición de producto incremental y alcanzar el mejor time to market.



Nuestro servicio está localizado y contempla la funcionalidad y la normativa requeridas en cada país.



Nuestras soluciones evolucionan continuamente de la mano de las tendencias del mercado, incorporando en este caso la operativa ApplePay.



Nuestro modelo de gestión gobierna a todos los participantes, controla el plan de trabajo y, llegado el caso, es totalmente adaptable para abordar replanificaciones.

¿Quieres conocer más acerca de nuestras soluciones de medios de pago?

Escanea este QR:



O, si lo prefieres, dirígete a este enlace:
<https://mediosdepago.minsait.com/es>

Avda. de Bruselas 35
28108 Alcobendas
Madrid (Spain)
T +34 91 480 50 00

minsait.com